

## Communiqué de presse

Paris, le 1<sup>er</sup> juillet 2026

### NOMINATION

#### **Gonzague de La Rochethulon nommé Directeur Développement Clientèle Directe UHNW et HNW**

**Gonzague de La Rochethulon est nommé Directeur du Développement de la Clientèle Directe ultra high net worth (UHNW) et high net worth (HNW) d'Indosuez Wealth Management en France. A ce titre, il reporte à Olivier Ravet, Directeur Commercial Clientèle Directe UHNW et HNW et aura la responsabilité d'accélérer le développement de ces segments stratégiques pour Indosuez.**

Dans le cadre de sa stratégie de développement, Indosuez Wealth Management en France met en place une direction dédiée au développement direct des segments UHNW et HNW, dont l'ambition principale est d'accélérer la conquête de nouveaux clients et de renforcer durablement le positionnement en France et en Europe de la banque auprès des entrepreneurs, des actionnaires familiaux et des grandes familles. Cette initiative vise à capitaliser sur l'expérience réussie du développement direct de la clientèle UHNW, désormais étendue au segment HNW.

Cette nouvelle Direction Commerciale sera renforcée dans les prochains mois.

Gonzague de La Rochethulon est diplômé de l'Institut Supérieur de Gestion et titulaire d'un master en gestion de patrimoine. Il commence sa carrière chez HSBC Private Bank France, en 2007, en tant que banquier. De 2011 à 2021, il exerce plusieurs fonctions de direction, notamment au sein des équipes UHNW France, Middle East North Africa et Institutionnelles chez UBS France, où il pilote le développement d'une plateforme stratégique dédiée aux entrepreneurs et familles fortunées françaises et internationales.

Il rejoint Indosuez en 2021, pour structurer et développer aux côtés d'Olivier Ravet la Direction Commerciale UHNW contribuant depuis à la création d'un axe stratégique majeur du développement de la banque sur le marché français.

Gonzague bénéficie d'une expertise reconnue dans le développement et l'accompagnement des grandes familles d'entrepreneurs françaises, ainsi que dans la définition et l'exécution de stratégies de croissance à forte valeur ajoutée auprès d'une clientèle particulièrement exigeante et sophistiquée.

## **Contacts presse**

Jenny Sensiau - +33 7 86 22 15 24 – [jenny.sensiau@ca-indosuez.com](mailto:jenny.sensiau@ca-indosuez.com)

## **A propos d'Indosuez Wealth Management**

Indosuez Wealth Management est la filiale de Gestion de fortune du groupe Crédit Agricole, 10ème banque au monde par le bilan (The Banker 2025).

Depuis plus de 150 ans, Indosuez Wealth Management accompagne des grands clients privés, familles, entrepreneurs et investisseurs professionnels pour la gestion de leur patrimoine privé comme professionnel. La banque propose une approche sur-mesure permettant à chacun de ses clients de préserver et développer son patrimoine au plus près de ses aspirations. Ses équipes proposent un continuum de services et d'offres intégrant conseil, financement, solutions d'investissement, fund servicing, solutions technologiques et bancaires.

Indosuez Wealth Management rassemble plus de 4 300 collaborateurs dans 15 territoires à travers le monde : en Europe (Allemagne, Belgique, Espagne, France, Italie, Luxembourg, Monaco, Pays-Bas, Portugal et Suisse), en Asie-Pacifique (Hong Kong RAS, Nouvelle-Calédonie et Singapour), et au Moyen-Orient (Abu Dhabi, Dubaï). Avec 233 Milliards d'euros d'actifs clients à fin décembre 2025, Indosuez Wealth Management figure parmi les leaders européens de la gestion de fortune.